



Raiffeisen Bank

PARTNER KEY ACCOUNT MANAGER



Mi lesz a feladatod?

- **Stratégiai partnerkapcsolatok építése**, kezelése és folyamatos fejlesztése,
- A helyszíni értékesítési csatornához kapcsolódó **fedezetlen hitel- és akvizíciós értékesítési célok elérése** és támogatása,
- Az **országos partneri értékesítési hálózat aktív menedzselése**, a **pénzügyi partner pontok rendszeres látogatása** és szakmai támogatása,
- A **partneri működés fejlesztése**, a működési keretek és minőségi elvárások nyomon követése,
- **Napi szintű kapcsolattartás a partnercégek vezetőivel**, a **bank érdekeinek képviselése üzleti tárgyalásokon** és a külső értékesítési lokációkban,
- **Riportok, prezentációk, elemzések és döntéstámogató anyagok készítése** a vezetőség számára,
- **Értékesítést ösztönző fejlesztési javaslatok kidolgozása** a banki és partneri igények összehangolásával,
- **Új partnerek és értékesítők helyszíni oktatása, integrálása** a hálózatba,
- Kapcsolati és működési összhang kialakítása és fenntartása a partneri értékesítési lokációk és a bankfióki hálózat között.

Miért érdemes csatlakoznod hozzánk?

Biztonság és fejlődés

- Stabil nemzetközi háttérrel rendelkező multinacionális vállalaton belül valósíthatod meg önmagad,
- Egyéni célokhoz igazított karrierút, **előrelépési lehetőségek várnak**,
- **Elkötelezett, támogató vezetőikkel és szakmailag felkészült kollégákkal, mentorokkal** dolgozhatsz,
- **Területeken átvételő projekteken** vehetsz részt, változatos kihívásokban lehet részed.

Támogatás és juttatások

- **HOME OFFICE lehetőséget** kínálunk,
- **16 féléle Cafeteria juttatási elem közül választhatsz**: SZÉP kártya, extra szabadnap, munkába járási támogatás, egészségbiztosítás, jegyek kulturális rendezvényekre és sporteseményekre,
- Kedvezményes lakáshiteltámogatást és dolgozói hitelt biztosítunk,
- **Modern munkakörnyezet**, biciklitároló, parkolási lehetőség, étkezők, kávézók várnak.

Közösség és összetartozás

- **Segítőkész kollégák, összetartó, befogadó légkör vár**,
- Közösségi tevékenységeken is részt vehetsz: sportkörök, (Young Generation), éves Raiffeisen Bank találkozók,
- Jól-lét program keretében figyelünk kollégáink fizikai és mentális egészségére,
- **Visszajelzés alapú kultúrában hiszünk**, számítunk a véleményedre!

Várjuk jelentkezésed, ha:

- Legalább **3 év Key Account Manageri vagy partnerkapcsolat-menedzsment területen szerzett tapasztalat** a pénzügyi szektorban,
- **A banki és partneri együttműködési modellek, folyamatok és szabályozási környezet ismerete.**

- Erős **értékesítési és üzletfejlesztési szemlélet**,
- Motivál, hogy egy **stratégiaiilag kiemelt értékesítési terület fejlődésében aktív szerepet vállalj és új megoldások kialakításával támogasd** az üzleti célok elérését,
- **Magabiztos kommunikációs készségekkel** rendelkezzel,
- **B kategóriás jogosítvány és aktív vezetési gyakorlat**,
- **Kiváló problémamegoldó, konfliktuskezelési és kapcsolatteremtő készség**,
- Szívesen foglalkozol **partnerek és értékesítők fejlesztésével**, oktatásával, tudásuk bővítésével,
- **Proaktív, kezdeményező személyiség vagy**, aki nyitott az új ötletekre és a folyamatos fejlődésre,
- Csatapban és önállóan egyaránt eredményesen dolgozol,
- Képes vagy **több feladat párhuzamos kezelésére, a megfelelő prioritások mentén**.

Hasonló állások, amik érdekelhetnek

A pozíció ajánlási sikerdíja: **160.000 Ft**

Állás adatai

-  Budapest
-  Banki támogatói területek
-  Szakértő
-  Határozatlan idejű
-  8 óra
-  Angol
-  Felsőfokú