

Passzív és 3rd party termékmenedzsment vezető



Mi lesz a feladatod?

- A Bank Retail stratégiájával összehangolod a Lakossági és Premium szegmens számla- és megtakarítási, valamint biztosítási termékstratégiáját, továbbá kidolgozod a stratégia megvalósításához szükséges taktikai lépéseket. Irányítod a hozzád rendelt termékek- és folyamatok fejlesztését, a piaci lehetőségekhez lehetőleg jobban illeszkedő nyereséges termékportfóliót alakítasz ki, melyet folyamatosan gondozol és fejlesztesz, az ügyféligények figyelembevételével. Felügyeled, és üzletileg irányítod a Lakossági ügyfélszegmens termék- és értékJánlatának folyamatos javítását, versenyelőnyök kidolgozását és a megnyíló üzleti lehetőségek kiaknázását. Irányítod az általad felügyelt termék- és ügyfélkör P&L szemléletű felügyeletét.

Miért érdemes velünk dolgozni?

- mert mi számíthatunk egymásra, szakmai és emberi közösséget alkotunk,
- nálunk az emberi kapcsolatok különösen fontosak, legyen szó ügyfelekről vagy munkatársakról,
- nyitott, közvetlen légkörben valósíthatod meg önmagad és tisztelettel bánunk egymással,
- sikereiddel, szakmai tudásoddal karrieredet folyamatosan fejlesztheted.

Csatlakozz hozzánk, ha...

- felsőfokú egyetemi vagy főiskolai gazdasági szakirányú végzettséggel rendelkezel,
- van már 5-8 év kereskedelmi banki tapasztalatod, amiből legalább 3 évet töltöttél bankszámlával illetve megtakarítási termékekkel foglalkozó üzleti, termékfejlesztési vagy termékmenedzsment területen;
- rendelkezelsz legalább átfogó szintű biztosítási termék ismerettel;
- tárgyalási szinten használod az angol nyelvet,
- jó kommunikációs és kapcsolatteremtő képesség jellemző rád, és leginkább az üzleti, stratégiai szemléletmód jellemez.

Hasonló állások, amik érdekelhetnek

A pozíció ajánlási sikerdíja: **100.000 Ft**

Állás adatai

- Budapest
- Stratégia / Termékmenedzsment
- Vezető
- Határozatlan idejű
- Teljes munkaidőben
- Angol
- Felsőfokú