



Partner hitelcentrum vezető - Akadémia utca



Mi lesz a feladatod?

- A bank Retail jelzáloghitel értékesítésének a third party csatornán keresztül értékesítési céljainak teljesüléséért és hatékony működésért Te és csapatod felel.
- Legfontosabb feladatod, hogy olyan stratégiát dolgozz ki, ami hozzájárul új termékek kialakításához és a partneri hálózat bővítéséhez. Menedzseled a közvetítői értékesítési terv teljesítését, valamint a közvetítői állomány minőségét.
- Vezetőként koordinálsz és fejleszted a közvetítői csapatot, hogy minél hatékonyabb eredményeket érjének el a partnerekkel való együttműködésben.
- Vezetői feladatid mellett Te is rendszeresen tartod a kapcsolatot a partnerekkel és együttműködsz a társterületekkel a fejlesztések kapcsán.

Miért érdemes velünk dolgozni?

- mert mi számíthatunk egymásra, szakmai és emberi közösséget alkotunk,
- nálunk az emberi kapcsolatok különösen fontosak, legyen szó ügyfelekről vagy munkatársakról,
- nyitott, közvetlen légkörben valósíthatod meg önmagad és tisztelettel bánunk egymással,
- sikereiddel, szakmai tudásoddal karrieredet folyamatosan fejlesztheted.

Csatlakozz hozzánk, ha...

- • felsőfokú szakirányú (közgazdasági/pénzügyi) végzettséggel rendelkezel,
- • releváns banki, értékesítési tapasztalattal és min. 3 éves vezetői tapasztalattal rendelkezel,
- • angol nyelvtudásodat magabiztosan használod írásban és szóban egyaránt,
- • lakossági hitelközvetítői, valamint személyes kapcsolatrendszerrel rendelkezel, és kiváló sales attitűddel és tárgyalási rutinnal rendelkezel,
- • strukturált üzletkötői hálózat irányításában szereztél már tapasztalatot,
- • vezetőként hiszel az emberek motiválásában és fejlesztésében.

Hasonló állások, amik érdekelhetnek

A pozíció ajánlási sikerdíja: **100.000 Ft**

Állás adatai

Budapest
Értékesítés / finanszírozás
Vezető
Határozatlan idejű
Teljes munkaidőben
Angol
Felsőfokú