



Premium Banking ügyfélreferens - Hódmezővásárhelyi fiók



Különbség jó és kiváló között - A Raiffeisen Premium Banking munkatársaiként szakértelmünket és tapasztalatunkat ajánljuk fel ügyfeink céljainak megvalósítására, legyen szó az anyagi biztonság megteremtéséről, a nyugdíjas évekre való felkészülésről, kockázatokkal szembeni védelemről vagy finanszírozási igényekről.

Mi lesz a feladatod?

- Kapcsolat felvétele meglévő és potenciális Prémium ügyféljelöltekkel, a szolgáltatás iránt az érdeklődés felkeltése. Tartós, bizalmi kapcsolat kiépítése és ápolása a Prémium ügyfelekkel. Rendszeres, személyes találkozások során széles spektrumú, igényalapú pénzügyi tervezési és tanácsadási tevékenység, ügyfélportfolió folyamatos, pro-aktív kezelése, monitorálása, értékesítési célkitűzések elérése.

Miért érdemes velünk dolgozni?

- csapatként dolgozunk együtt, számítunk egymásra, szakmai és emberi közösséget alkotunk,
- nálunk az emberi kapcsolatok különösen fontosak, legyen szó ügyfelekről vagy munkatársakról,
- nyitott, pozitív légkörben valósíthatod meg önmagad, és nem csak megélheted, meg is teremtheted a változást, ami előre visz
- szakmaiságban, tudásban a legjobbat adjuk: folyamatos szakmai fejlődést biztosítunk, ahol sikereiddel,
- tudásoddal karrieredet folyamatosan építheted,
- munkánkat felelősséggel végezzük, mert tudjuk, hogy az eredményességre mindannyian hatást gyakorlunk
- és mindemellett versenyképes juttatásokat kínálunk.

Csatlakozz hozzánk, ha...

- felsőfokú gazdasági végzettséggel rendelkezel,
- releváns tapasztalatot (legalább 3 év) szereztél, befektetési termékek értékesítésében,
- szeretsz, és jól tudsz ügyfelekkel kommunikálni,
- középfokú, magabiztos angol nyelvtudással rendelkezel (német nyelvtudás előnyt jelent)
- határozott, megnyerő fellépésed van.

Hasonló állások, amik érdekelhetnek

A pozíció ajánlási sikerdíja: **80.000 Ft**

Állás adatai

- Hódmezővásárhely
- Értékesítés / finanszírozás
- Munkatárs
- Határozatlan idejű
- Teljes munkaidőben
- Angol, Német
- Felsőfokú