



## Kisvállalati ügyfélmenedzser - Hódmezővásárhely



Jó érzékkel rátalálni a tehetséges vállalkozókra és közösen gondolkodni a jövőjükkel kapcsolatban? Széleskörű szakmai tanácsadással segíteni a vállalkozások sikerességét!

### Mi lesz a feladatod?

- A kis- és közepes vállalati ügyfelek teljeskörű kiszolgálása, részükre történő információnyújtás, számlavezetéssel kapcsolatos műveletek végzése. Aktív kapcsolattartás a meglévő ügyfelekkel befektetési, hitel és egyéb kiegészítő termékek értékesítése további új potenciális ügyfelek megtalálása.

### Miért érdemes velünk dolgozni?

- mert mi számíthatunk egymásra, értékes közösséget alkotunk,
- nálunk az emberi kapcsolatok különösen fontosak, legyen szó ügyfelekről vagy munkatársakról,
- nyitott, közvetlen légkörben valósíthatod meg önmagad és tisztelettel bánunk egymással,
- sikereiddel, szakmai tudásoddal karrieredet folyamatosan fejlesztheted,
- belső szakmai tréningekkel és oktatással támogatjuk kollégáinkat, annak érdekében, hogy a legprofesszionálisabb szakmai tudással tudják támogatni ügyfeleiket.

### Csatlakozz hozzánk, ha...

- középfokú szakirányú (közgazdasági, pénzügyi) végzettséged van (előnyt jelent a felsőfokú végzettség),
- hasonló területen szereztél már releváns szakmai tapasztalatot,
- vállalkozói szemlélettel és pénzügyi - számviteli szakértelemmel támogatod ügyfeleidet,
- érdeklődéssel, nyitottsággal fordulsz ügyfeleidhez és megtalálod számukra a legjobb megoldást,
- magabiztossággal és hitelességgel értéket tudsz nyújtani partnereidnek,
- előnyt jelent ha angol nyelvtudásodat magabiztosan használod napi szinten, szóban és írásban egyaránt.

### Hasonló állások, amik érdekelhetnek

A pozíció ajánlási sikerdíja: **80.000 Ft**

### Állás adatai

- Hódmezővásárhely
- Értékesítés / finanszírozás
- Munkatárs
- Határozatlan idejű
- Teljes munkaidőben
- Középfokú